



Les conditions générales d'achat et de vente à l'international

Programme

1 jour

▼ Objectifs

- Dans un monde en perpétuel mouvement, l'entreprise importatrice/exportatrice **se doit de protéger ses opérations internationales** ; cela passe par l'élaboration de Conditions Générales d'achat et de Vente adaptées à un maximum de situations, à une offre commerciale précisément élaborée et à la rédaction d'une facture commerciale respectant les règles douanières et fiscales.

▼ Public

Chefs d'entreprises, responsables et collaborateurs
Administration Des Ventes Import - Export, Services Logistique, Transit, Juridique, etc...

▼ Méthodes pédagogiques

- Présentation PowerPoint et travail essentiellement axé sur des cas concrets d'entreprises et remise de divers outils afin de permettre aux participants d'optimiser l'usage de leurs CGA/CGVE et de faciliter la rédaction des factures proforma.

▼ Durée et calendrier

1 jour – 7 heures
25 octobre 2016

▼ Coût

270 € net /participant
(non assujetti TVA)

▼ Contact

Contacts

Filière International – C.C.I.

Nathalie SICRE

Tél. : 04.68.35.98.90

nathalie.sicre@perpignan.cci.fr

Service Formation

Professionnelle Continue

Christine NOE

Tel 04 68 56 23-09 - Fax 04 68 56 23 06

christine.noe@perpignan.cci.fr

Maison de la Formation CCI

Route de Thuir – Orle – BP 90443

- Les bases du contexte juridique et les règles du Commerce International
- L'élaboration de conditions générales d'achat et de vente spécifiques à l'exportation :
 - rapprochement et particularisme par rapport aux CGA/CGV de l'entreprise
- La portée des CGA /CGVE et les modalités de transmission
- Les clauses génériques à insérer dans les CGA/ CGVE
- Transfert de propriété, conditions de livraison de base, modalités de paiement, etc.
- Les clauses à négocier séparément
- La rédaction de l'offre commerciale
 - Le rôle de la facture proforma
 - Le statut de la proforma au plan douanier, juridique, financier, etc.
- Les rubriques obligatoires, les rubriques personnalisées
- Les autres types de facture (douanière, consulaire)
- La facture commerciale : clef de voute des opérations internationales
- Flux financier et flux physique :
 - analyser les différences et les obligations s'y rapportant
- Les rubriques fondamentales de la facture commerciale
- Les mentions imposées par la législation fiscale
 - Opérations intracommunautaires, internationales, vers les DOM
 - Conditions d'exonération de TVA